

DIGITAL DIALOG SELLING SYSTEM



Ich freue mich über jeden Kontakt. Machen Sie den nächsten Schritt und sprechen Sie mich an.

Geffroy GmbH

📍 Großenbaumer Weg 5
40472 Düsseldorf

☎ +49 211 408097-0

📠 +49 211 408097-26

✉ team@geffroy.com

🏠 www.digitaler-verkaeuf.com



www.werdelwelt.info

Dialog Selling Kundengewinnung Kunden halten

Produktneueinführung **Clienting** Innovatives Konzept

Neue Wege gehen **"WERDEN SIE ERSTER IM KOPF IHRES KUNDEN"** Produktrelaunch

Kunden begeistern **Online-Verkauf** Modern Verkaufen

Neue Dienstleistung Recruiting

DER DIGITALE VERKÄUFER
Salesmonial®: Das neue Verkaufssystem – made by Geffroy



Kunden kaufen heute anders

Jede Ära braucht innovative und vor allem wirksame Verkaufsmethoden. Es ist uns gelungen, ein schnelles und nachweislich erfolgreiches Vertriebskonzept zu entwickeln, dass die Chancen der modernen Welt neuartig nutzt.

Salesmonial ist ein siebenstufiges Dialog-Selling-System mit dem Ziel aus online und offline Kontakten neue Kunden zu gewinnen und bisherige Kunden neu zu begeistern.

Der Clou der gesamten Lösung: Salesmonial ist als digitaler Verkäufer im klassischen Vertrieb genau so einsetzbar wie in der digitalen Welt. Unser Konzept erfüllt die Ansprüche heutiger Kunden auf eine verblüffende Art und Weise.

Es ist Zeit für moderne Verkaufssteigerungsprogramme

Die Kernaufgabe des Vertriebs hat sich nicht geändert, nur die Vorgehensweise muss sich jetzt auf die digitale Welt einstellen. Der Vertrieb muss auch die Spielregeln des Online Zeitalters virtuos beherrschen. Gerade wenn er dem Kunden direkt gegenüber sitzt.

Der Engpass aller Verkaufsaktivitäten ist die Zeit. Ein geändertes Einkaufsverhalten und erhöhter Wettbewerbsdruck stellen Unternehmen vor große Herausforderungen. Das Management ist gefordert über alle Geschäftsbereiche hinweg neue Strategien ins Leben zu rufen.

Es ist an der Zeit den Vertrieb neu zu erfinden. Wir wollen mit Ihnen gemeinsam neue Wege gehen.

Die Sales Story – Als wenn Sie das Verkaufsgespräch persönlich führen

Die entscheidende Innovation ist unsere digitale Sales Story, die ein Kundengespräch ganz oder teilweise ersetzen kann. Sie ist mit spezieller Technologie videobasiert interaktiv und crossmedial einsetzbar.

Jetzt haben Sie einen neuen Top Verkäufer, der Kunden rund um die Uhr für Sie gewinnt.

Unsere Verkaufsstories basieren auf einer höchst filigranen Mischung aus Neuheitswert, Motivation, Kreation und Verkaufsdidaktik. Wer diese Technik vor dem Wettbewerb einsetzt, hat eindeutige Marktvorteile und verblüffte Kunden.

Werden Sie Erster im Kopf Ihres Kunden